



Uniactiva es una Escuela de Negocios especializada en enseñanza online que cuenta con una dilatada experiencia en formación, habiendo formado a más de 6.000 personas de los cinco continentes en las áreas de gestión empresarial, turismo, recursos humanos, marketing y eBusiness.

Curso de Especialización en Negociación Comercial

OBJETIVO DEL PROGRAMA:

Conocer los elementos fundamentales en la negociación, el proceso, fases y cierre. Conocer la dinámica, táctica y desarrollo en la negociación comercial, así como el proceso de documentación.

PROGRAMA:

Elementos fundamentales en la negociación.

- Conceptos
- Elementos
- Protocolo
- Estilos
- Características
- Tipos

Proceso de la negociación, fases y cierre.

- Procesos
- Fases

Dinámica, táctica y desarrollo en la negociación comercial.

- Estrategias
- Tácticas
- Aptitudes
- Preparación

Proceso de documentación de la negociación comercial.

- Documentación
- Factores
- Perfiles
- Criterios

DURACIÓN: 40 horas, en un periodo de 1 mes

PRECIO: 200€

DEDICACIÓN: Parcial, compatible con actividad laboral u otros estudios.

TITULACIÓN: Titulación otorgada por Uniactiva