



**Uniactiva** es una Escuela de Negocios especializada en enseñanza online que cuenta con una dilatada experiencia en formación, habiendo formado a más de 6.000 personas de los cinco continentes en las áreas de gestión empresarial, turismo, recursos humanos, marketing y eBusiness.

## **Curso de Especialización en Negociación y Habilidades Directivas**

### **OBJETIVO DEL PROGRAMA:**

Formar al alumnado para comprender la dinámica propia de las negociaciones y desarrollar los hábitos fundamentales para afrontarlas con la debida preparación y garantía de éxito.

### **PROGRAMA:**

#### **Habilidades Directivas.**

- Estilos de Dirección.
- Gestión de reuniones.
- Delegación.
- Toma de decisiones.
- Gestión del cambio.
- Gestión de conflictos.
- Negociación.

#### **Negociación Comercial.**

- Elementos fundamentales en la Negociación.
- Dinámica y Tácticas en la Negociación Comercial.
- Desarrollo.
- Proceso de la Negociación Comercial.
- Documentación.

### **CONVALIDACIONES:**

El título del Curso de Especialización en Negociación y Habilidades Directivas es convalidable para la obtención de los siguientes títulos: **Master en Administración y Dirección de Empresas (MBA) y Curso Superior en Marketing y Gestión Comercial.**

**DURACIÓN:** 70 horas, en un periodo de 1 mes

**PRECIO:** 350€

**DEDICACIÓN:** Parcial, compatible con actividad laboral u otros estudios.

**TITULACIÓN:** Titulación otorgada por Uniactiva